



Category Manager EU-300 Technical & Spatial services

TenneT is hard groeiend en op zoek naar nieuwe collega's om onze ambities waar te kunnen maken. Zo nemen wij een leidende rol in het aanjagen van de energietransitie. Het werven van nieuw talent speelt daarin een cruciale rol. Wij zijn op zoek naar een **Category Manager** voor ons kantoor met standplaats **Arnhem**.

Jouw bijdrage aan TenneT

Wat ga je doen?

Het betreft een inkoopfunctie voor ons team 'National Category Management Onshore Netherlands' waarbij je samen met het Category Team verantwoordelijk bent voor het managen van het Inkoopprogramma EU-300 Technical & Spatial Services. Het Category Team wordt vertegenwoordigd door verschillende afdelingen binnen TenneT (Supply Chain Management (SCM), Grid Field Operations Netherlands (GFO-N), Large Projects Netherlands (LPN), Asset Management (AMT)).

Tot de scope van Inkoopprogramma EU-300 Technical & Spatial Services behoren multidisciplinaire engineering-, studie- en advieswerkzaamheden voor 110kV- t/m 380kV-hoogspanningstations en/of verbindingen onshore. Dit betreft (onder andere) de primaire, secundaire, tertiaire, telecom installaties en civiel/bouwkundige objecten alsmede planologische werkzaamheden.

De werkzaamheden bestaan op hoofdlijnen uit algemene en specialistische advisering, ontwerp, engineering, (veld- en bodem)onderzoeken, verwerving van vergunningen, project- en omgevingsmanagement, risicomanagement, SCB-diensten en de integrale coördinatie. De totale scope is ondergebracht in drie percelen; integrale projecten, specialistische studies en veld- en bodemonderzoeken.

Het doel van Category Management is om te zorgen voor strategisch en tactisch besturing en voortdurende ontwikkeling, nauwere samenwerking en verbetering van de nationale onshore categorieën en gecontracteerde partners.

Wat worden jouw werkzaamheden;

Jij bent het eerste aanspreekpunt voor deze categorie richting de interne organisatie en de externe partners en vertegenwoordiging van Supply Chain Management;

- Verantwoordelijk voor implementatie van de (nieuwe) raamovereenkomst intern en coördinerend extern;
- Verstrekken van advies aan projectinkopers en contractmanagers met betrekking tot optimale inkoop binnen de categorie;
- Jij onderzoekt en analyseert de (leveranciers)markt, signaleert ontwikkelingen en trends, definieert en implementeert de leveranciersmarktbenadering en adviseert de business hierover;

Extra informatie

- Deze functie is in te vullen voor 32 tot 40 uur per week;
- Deze functie is voor onbepaalde tijd
- De salarisindicatie voor deze rol ligt tussen €3879,- en €7660,- bruto per maand op basis van 40 uur in salarisschaal 8 van onze CAO TSO.

Ons aanbod



We are family friendly and flexible



Health - your basis



Modern working environment



Attractive remuneration and social benefits



Personal development

Ons recruitment process

Via ons sollicitatieformulier kun je binnen enkele seconden reageren. Zodra wij jouw sollicitatie ontvangen zullen wij deze screenen en z.s.m. contact opnemen. De selectieprocedure bestaat uit 2 gesprekken.

Voor verdere vragen over het recruitment proces kan je contact opnemen met:

Bianca Fokken
People | Talent Acquisition
0641865093

Voor vragen met betrekking tot de positie:
Leonie Twigt

leonie.twigt@tennet.eu

- Jij voert actief stakeholdermanagement; je hebt inzicht in de invloed, wensen, motieven en intenties van de partners in de categorie en bouwt en onderhoudt zodanig de relatie dat de inkoopbelangen van TenneT NL zo goed mogelijk worden gediend;
- Jij managet samen met het Category Team proactief het Inkoopprogramma; Jij draagt zorg voor het vastleggen van gemaakte afspraken in (raam)contracten en ziet toe op de naleving daarvan, spreekt partners en de business aan op het niet nakomen van afspraken en handelt klachten af;
- Verantwoordelijk voor (communicatie van) ontwikkelingen binnen de categorie:
 - Dagelijkse gang van zaken;
 - Performance van de partner & TenneT;
 - Capaciteitsbewaking van het TenneT portfolio;
 - Verdeling van werk richting de partners.
- Samen met het Category Team voeren van voortgangsgesprekken met de partners. Onderdeel van deze gesprekken zijn onder andere:
 - Het bespreken van de voortgang van vraag en aanbod ten behoeve van portfolio- en capaciteitsmanagement.
 - Het monitoren en bespreken van de prestaties conform Supplier Performance Management (SPM) methodiek.
 - Het bewaken van de ontwikkelingen van de partners aan de hand van in ieder geval de KPI's.
- Samen met het Category Team voeren van escalatiegesprekken op Raamovereenkomst niveau met de partners.
- Als voorzitter van het Category Team heb je de volgende taken:
 - Planning van de vergaderingen (intern & extern);
 - Bijhouden van KPI van partners (Performance Roadmap);
 - Communiceren van beslissingen of ontwikkelingen in categorie naar organisatie;
 - Eerste aanspreekpunt voor partners;
 - Eerste aanspreekpunt voor SCP (Steering Committee Partnering);
 - Verantwoordelijk voor het updaten van dashboards (financieel, SPM, etc.).

Jouw profiel en achtergrond

De belangrijkste functie eisen zijn;

- Je hebt minimaal HBO/WO werk- en denkniveau en relevante werkervaring, aangevuld met relevante (inkoop)opleidingen én minimaal 5-10 jaar ervaring in een soortgelijke functie;
- Je hebt materiedeskundigheid van inkooppakketten op het gebied van techniek, omgevingsmanagement, contractvormen en innovatie;
- Je hebt kennis van ingenieursdiensten alsook (civiele) aannemerij;
- Het is een duidelijke pre als je kennis hebt van EU-aanbestedingen;
- Je hebt ervaring in het managen van (raam)contracten;
- Je hebt ervaring met het acteren in een besluitvormingsstructuur op een bij de functie passend niveau;
- Je bent resultaat- en klantgericht en je kunt goed samenwerken;
- Je werkt zorgvuldig en analytisch, je beschikt over overtuigingskracht en vormt je een persoonlijk oordeel;
- Je bent een bruggenbouwer;
- Taalvaardigheid in de Engelse taal is wenselijk. Uiteraard is je kennis van de Nederlandse taal in woord en geschrift uitstekend.

Onze uitdaging

Supply Chain Management ondersteunt de activiteiten van TenneT door te bepalen welke goederen en diensten nodig zijn om projecten en onderhoudswerkzaamheden te realiseren. Ook structureren en dekken we deze behoeften. Onze interne klant (TenneT) bedienen we en zorgen voor een betere samenwerking met onze externe leveranciers.

TenneT is een toonaangevende Europese netbeheerder (Transmission System Operator, TSO). Wij zetten ons in voor een veilige en betrouwbare elektriciteitsvoorziening, 24 uur per dag en 365 dagen per jaar. Daarbij stimuleren we de energietransitie met als doel een duurzame, betrouwbare en betaalbare energietoekomst. Als eerste grensoverschrijdende TSO ontwerpen, bouwen, onderhouden en exploiteren we 24.500 kilometer aan hoogspanningsverbindingen in Nederland en grote delen van Duitsland, en faciliteren we de Europese energiemarkt via de 16 interconnectoren met onze buurlanden. Met een omzet van 6,4 miljard euro en een totale activawaarde van 32 miljard euro zijn we een van de grootste investeerders in nationale en internationale elektriciteitsnetten, zowel onshore als offshore. Elke dag stellen onze 6.600 medewerkers alles in het werk om tegemoet te komen aan de behoeften van de samenleving door het tonen van eigenaarschap, moed en verbinding. Samen zorgen we ervoor dat meer dan 42 miljoen eindgebruikers op een stabiele elektriciteitsvoorziening kunnen rekenen.

Lighting the way ahead together

<https://careers.tennet.eu/careers/JobDetail/74765>